

dr. sonja kind



dr. sonja kind
coaching · beratung · training

PROFIL

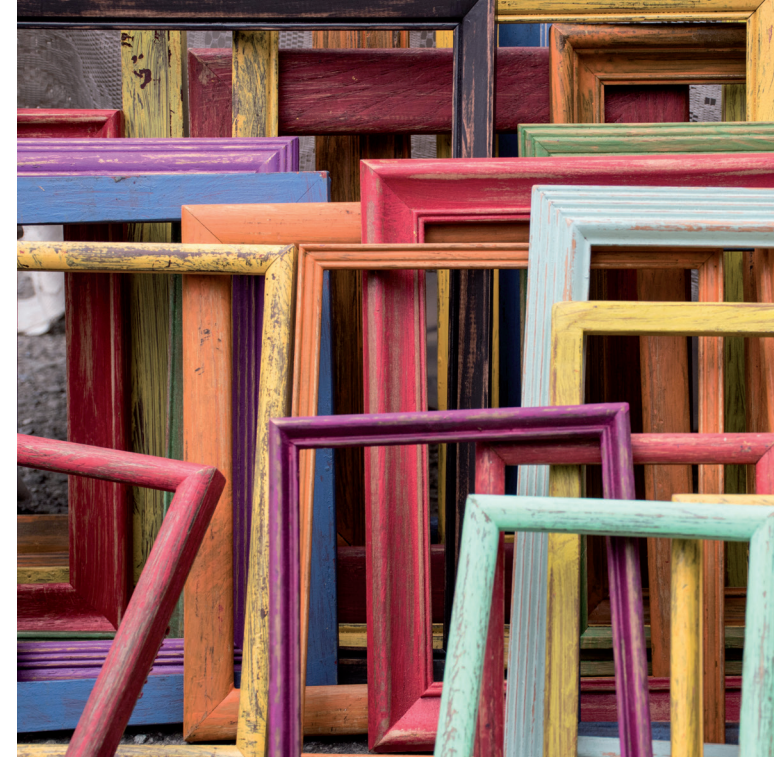
Ich bin nach den Richtlinien des Deutschen Bundesverband Coaching e. V. (DBVC) ausgebildeter Systemischer Coach und Organisationsberaterin. Hauptberuflich arbeite ich seit mehr als fünfzehn Jahren als Beraterin im Bereich Forschung und Innovation.

Wählen Sie aus meinem Angebot und lassen Sie sich kompetent begleiten.

METHODEN

Ich schaffe für Sie den passenden Rahmen für die Lösungsfindung. Zu meinem Repertoire zählen fundierte wissenschaftliche Methoden des lösungsorientierten Kurzzeit-Coachings, Moderationstechniken und Innovationswerkzeuge.

dr. sonja kind
+49 (0) 179 663 37 33
www.sonjakind.de
info@sonjakind.de



dr. sonja kind
coaching · beratung · training



COACHING

- Erkennen, was Sie wirklich wollen, um klare Entscheidungen zu treffen
- Überzeugend und authentisch führen
- Versteckte Potenziale und Kompetenzen entdecken
- Berufliche oder private Konflikte lösen
- Ihren aktuellen Standort bestimmen und positive Veränderungen bewirken
- Situationen und Verhaltensmuster besser verstehen und gestalten

Als Coach unterstütze ich Sie dabei, schnell greifende, praxisorientierte Lösungen zu finden. Ich begleite Sie auf Ihrem individuellen Weg in Richtung Ziel. Klar, strukturiert und empathisch.

BERATUNG

- Strategieentwicklung und Neujustierung von Organisationen und Führungsteams in Phasen der Veränderung
- Neue Antworten auf (alte) Fragen finden
- Geschäftsmodelle oder Roadmaps entwerfen
- Konfliktsituationen in Teams oder mit Kunden entschärfen
- Den Teamzusammenhalt stärken
- In Workshops überzeugende Lösungen finden

In meiner Beratung bin ich Ihr Sparringspartner, Impulsgeber und Unterstützer. **Gemeinsam erarbeiten wir Ihre Erfolgsstrategien.** Pragmatisch, praktikabel und zielorientiert.

TRAINING

- Gesprächssituationen vorbereiten und erfolgreich bestehen
- Im Rollentausch die Perspektive des anderen einnehmen und verstehen
- Kommunikationsmuster erkennen und verändern
- Ihrem Auftreten den letzten Schliff verleihen
- Mit einer klaren Haltung motivierend kommunizieren
- Den roten Faden in Gesprächen behalten

Gewinnen Sie in meinem Training mehr Souveränität und Ausstrahlung, um Gespräche und Verhandlungen erfolgreich zu führen. Herausfordernd, wertschätzend und motivierend.